

Линк_корпоративные семинары-тренинги



Улан-Удэ, Россия

- Технология эффективные продаж.
 - Активные продажи по телефону.
 - Деловое общение. Ораторское искусство.
 - Тайм-менеджмент.
 - Лидер и команда.
 - Развитие личной эффективности.
 - Техника эффективных переговоров. Жесткие переговоры.
 - Кадровое делопроизводство.
 - Эффективное управление подчиненными.
 - Фирменная система мотивации персонала.
 - Система менеджмента качества. Управление качеством.
 - Конкурентоспособность фирмы. Создание конкурентных преимуществ.
 - Совершенствование маркетинговой деятельности фирмы.
 - Управление инновациями.
 - Управление дебиторской задолженностью.
 - Управление затратами, проектами, ресурсами.
 - Управление финансовой информацией.
 - Финансовое моделирование в MS Excel.
 - Практика трудового законодательства. Трудовые отношения.
 - Бухгалтерский учет и финансовый анализ на малом предприятии.
 - Бизнес-план: от идеи до воплощения.
 - Управление проектами.
 - Развитие бизнеса с учетом региональных рынков.
- Длительность:от 6 ак часов (1 ак час = 45 мин.)
Количество участников: от 6 человек
При разработке программы, даты, времени и режима занятий учитываются пожелания Заказчик

Цена: Договорная

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: --
